

LA IMPORTANCIA DE CREAR UN CENSO EMPRESARIAL

Mayo 2025

RELEVO SOCIAL

CREACIÓN DE UN CENSO EMPRESARIAL

El relevo social es una herramienta clave para garantizar la continuidad del tejido empresarial local y preservar la actividad económica en un municipio. La gestión eficaz del relevo social, por parte de los ayuntamientos y entes locales, debe contemplar herramientas que faciliten la **TRANSICIÓN**, **TRANSMISIÓN** y **TRANSFORMACIÓN** (las **3T**) de empresas cuyos propietarios y/o propietarias están próximos a la jubilación, promoviendo su continuidad y evitando el cierre de negocios estratégicos para la comunidad.

Por eso, la gestión del **relevo generacional** también es una cuestión de **relevo social** que implica a todas las administraciones, incluidos los ayuntamientos, que pueden resultar agentes claves en la elaboración de un **CENSO DE EMPRESAS**, cuyos propietarios o propietarias están próximos a la jubilación, y quieran transmitir su *legado* (sus empresas) para que no se pierda el valor social acumulado. Este avance, el paso del **RELEVO GENERACIONAL** al **RELEVO SOCIAL**, representa una estrategia clave para preservar la actividad económica y garantizar la continuidad del tejido empresarial de muchos barrios y zonas rurales.

En este sentido, implementar este plan de **CENSO DE EMPRESAS**, fortalecerá la economía local y garantizará que el conocimiento y la experiencia acumulados no se pierdan con la jubilación de las y los empresarios

CYLCAE participa de este proyecto, colaborando con los ayuntamientos y entidades locales, y en permanente relacion con las empresas y con emprendedores que quieran sumarse al relevo social para garantizar la continuidad de la actividad económica de nuestros barrios y pueblos.

I. El abc del RELEVO SOCIAL

Para conseguir poner en marcha este proyecto tenemos que seguir un sencillo esquema de desarrollo, que se traduce en el *abc* del relevo social:

- a) IDENTIFICAR LAS EMPRESAS con propietarios o propietarias en edad cercana a la jubilación, que deseen realizar la **TRANSMISIÓN** de su legado empresarial.
- **b)** FACILITAR LA **TRANSICIÓN** generacional, mediante asesoramiento y apoyo institucional, para evitar la desaparición de negocios ya en funcionamiento y con garantías de viabilidad.
- c) IMPULSAR EL EMPRENDIMIENTO y la creación de empleo a través del traspaso de negocios activos, que necesitan una TRANSFORMACIÓN para adaptarse a las nuevas realidades socioeconómicas.

II. Las 4 PALANCAS

Todo ello con la intención de mantener activo nuestro tejido social y empresarial, lo cual es condición necesaria para mantener la creación de empleo y oportunidades en nuestro entorno social, y para lo cual necesitamos activar las 4 PALANCAS del relevo social:

1a. MAPEADO

Identificar los potenciales espacios de negocio del **ecosistema empresarial local** y analizar sus fortalezas y debilidades.

2ª. CREACIÓN

Elaborar un censo de empresas que se enfrentan al cese de actividad por jubilación.

3a. CONEXIÓN

Vincular emprendedores de diferentes generaciones con interés en continuar con la actividad.

4a. APOYO

Desarrollar programas de asesoramiento para facilitar la transición.

III. EL MÉTODO ICA

Para conseguir nuestros objetivos necesitamos una estrategia de implementación que pasa por **TRES** ACCIONES CONCRETAS, que hemos denominado el "MÉTODO ICA": Identificar, Comunicar. Apoyar (ICA)

1. IDENTIFICAR

Mediante encuestas, registros mercantiles y colaboración con asociaciones empresariales, se identificarán las empresas y los potenciales relevos, para ello se creará una plataforma digital, en colaboración entre la administración local y CYLCAE, que servirá como **espacio digital para conectar** propietarios próximos/as a la jubilación con posibles sucesores/as.

2. COMUNICAR

Se implementará una **ESTRATEGIA CIF (COMUNICACIÓN-INFORMACIÓN-FORMACIÓN):** realizando actos informativos y formativos sobre relevo social, formulas jurídicas y gestión empresarial.

Dando especial difusión a la importancia social del relevo generacional para la economía local.

3. APOYAR

Se realizará una búsqueda activa de acuerdos entre Administraciones para ofrecer incentivos fiscales y ayudas públicas para quienes opten por dar continuidad a empresas locales que se encuentren registradas dentro del Censo de Empresas de Relevos Social.

IV. EN ESQUEMA

El PROYECTO DE RELEVO SOCIAL de CYLCAE tiene como objetivos:

- a) Reducción del cierre de negocios por falta de sucesión.
- b) Fortalecimiento del tejido productivo y comercial.
- c) Generación de oportunidades para nuevos emprendedores.
- d) Preservación del empleo.

Para todo ello, tenemos que comenzar por implementar la estrategia de las 3T (**TRANSICIÓN**, **TRANSMISIÓN** y **TRANSFORMACIÓN**) y activas las **4 Palancas** (Mapear-Crear-Conectar-Apoyar) que nos permitan desarrollar una **estrategia ICA** (Identificar, Comunicar. Apoyar) para pasar del relevo generacional al relevo social, lo que supone que *toda la comunidad* se *implica en la continuidad* de su propio tejido productivo y su desarrollo social.

